EMPIEZA UNA CARRERA - NEW YORK

Cómo ser vendedor de autos en Nueva York

Qué hacen los vendedores de autos, los trámites de concesionario que manejan y cómo encontrar empleos de ventas en agencias de Nueva York.

Actualizado el 2026-11-21

1 Qué hacen los vendedores de autos

Los vendedores ayudan a los compradores a elegir un vehículo, organizan pruebas de manejo, explican precios y canjes, y preparan los tratos para los trámites de financiamiento y título.

2 Habilidades

Los empleadores buscan don de gente, honestidad y precisión. Trabajarás con contratos de venta, declaraciones de odómetro y formularios de garantía que los concesionarios de Nueva York deben guardar, y con los registros VERIFI del concesionario.

3 Licencias

No encontramos una licencia de Nueva York para vendedores de autos individuales; el DMV registra al concesionario.

4 Encuentra empleos en NCC

Revisa abajo los empleos abiertos o en NCC Empleos.

Preguntas frecuentes

¿Los vendedores de autos necesitan licencia en Nueva York?
No encontramos una licencia individual. El concesionario está registrado en el DMV.

Esta guía es información general, no asesoría legal. Las reglas cambian y pueden depender de tu ciudad o condado, así que confirma con las agencias oficiales enlazadas abajo antes de presentar tu solicitud.

https://nearbycarcare.com/resources/careers/vehicle-salesperson/new-york/