EMPIEZA UNA CARRERA - IDAHO

Cómo ser vendedor de autos en Idaho

Qué hace un vendedor de autos, las habilidades y credenciales que importan en Idaho y cómo encontrar empleo.

Fuentes verificadas el 2026-11-21 - Actualizado el 2026-11-21

1 Qué hace un vendedor de autos

Los vendedores ayudan a los compradores a elegir un vehículo, organizan pruebas de manejo, explican precios y canjes, y preparan los tratos para los trámites de título y financiamiento.

2 Habilidades y formación

Los empleadores buscan don de gente, honestidad y precisión. Trabajarás para un concesionario con licencia, que debe mantener en orden su licencia, fianza y registros.

3 Licencias

Sí. Trabajar como vendedor de vehículos en Idaho exige licencia del Idaho Transportation Department.

4 Encuentra empleos en NCC

Revisa abajo los empleos abiertos o en NCC Empleos.

Requisitos de un vistazo

ITD salesman license

Obligatoria - Estado - Idaho Transportation Department, Dealer Services

Acting as a vehicle salesman in Idaho requires a license from the Idaho Transportation Department.

Solicitud oficial: https://itd.idaho.gov/?p=3082

Agencias y enlaces oficiales

Idaho Code Title 49, Chapter 16: Dealers and Salesmen Licensing

Idaho Legislature

https://legislature.idaho.gov/wp-content/uploads/statutesrules/idstat/Title49/T49CH16.pdf

Dealer Portal

Idaho Transportation Department, Dealer Services

https://itd.idaho.gov/?p=3082

Preguntas frecuentes

¿Un vendedor de autos necesita licencia en Idaho?

Sí, una licencia de vendedor del ITD.

Esta guía es información general, no asesoría legal. Las reglas cambian y pueden depender de tu ciudad o condado, así que confirma con las agencias oficiales enlazadas abajo antes de presentar tu solicitud.