EMPIEZA UNA CARRERA - HAWAII

# Cómo ser vendedor de autos en Hawaii

Qué hace un vendedor de autos, las habilidades y credenciales que importan en Hawaii y cómo encontrar empleo.

Fuentes verificadas el 2026-11-21 - Actualizado el 2026-11-21

## 1 Qué hace un vendedor de autos

Los vendedores ayudan a los compradores a elegir un vehículo, organizan pruebas de manejo, explican precios y canjes, y preparan los tratos para los trámites de título y financiamiento.

## 2 Habilidades y formación

Los empleadores buscan don de gente, honestidad y precisión. Trabajarás para un concesionario con licencia, que debe mantener en orden su licencia, fianza y registros.

## 3 Licencias

Sí. Los vendedores en Hawaii necesitan licencia de vendedor de la Motor Vehicle Industry Licensing Board ligada a su concesionario.

## 4 Encuentra empleos en NCC

Revisa abajo los empleos abiertos o en NCC Empleos.

## Requisitos de un vistazo

**Motor vehicle salesperson license**

Obligatoria - Estado - Motor Vehicle Industry Licensing Board

Acting as a vehicle salesperson requires a license from the Motor Vehicle Industry Licensing Board, tied to the dealer named on the license ($174 renewal every two years).

Tarifas: $174 renewal

Solicitud oficial: https://cca.hawaii.gov/pvl/boards/motorvehicle/

## Agencias y enlaces oficiales

**Motor Vehicle Industry Licensing Board**

Hawaii Department of Commerce and Consumer Affairs, Professional and Vocational Licensing

https://cca.hawaii.gov/pvl/boards/motorvehicle/

## Preguntas frecuentes

¿Un vendedor de autos necesita licencia en Hawaii?

Sí, una licencia de vendedor.

Esta guía es información general, no asesoría legal. Las reglas cambian y pueden depender de tu ciudad o condado, así que confirma con las agencias oficiales enlazadas abajo antes de presentar tu solicitud.

https://nearbycarcare.com/resources/careers/vehicle-salesperson/hawaii/