EMPIEZA UNA CARRERA - DISTRICT OF COLUMBIA

# Cómo ser vendedor de autos en DC

Qué hace un vendedor de autos, las habilidades y credenciales que importan en DC y cómo encontrar empleo.

Fuentes verificadas el 2026-11-21 - Actualizado el 2026-11-21

## 1 Qué hace un vendedor de autos

Los vendedores ayudan a los compradores a elegir un vehículo, organizan pruebas de manejo, explican precios y canjes, y preparan los tratos para los trámites de título y financiamiento.

## 2 Habilidades y formación

Los empleadores buscan don de gente, honestidad y precisión. Trabajarás para un concesionario con licencia, que debe mantener en orden su licencia, fianza y registros.

## 3 Licencias

Sí. Los concesionarios de DC designan a sus vendedores, y el DMV exige la licencia de vendedor del DLCP.

## 4 Encuentra empleos en NCC

Revisa abajo los empleos abiertos o en NCC Empleos.

## Requisitos de un vistazo

**DLCP motor vehicle salesperson license**

Obligatoria - Estado - DC Department of Licensing and Consumer Protection

Dealers designate their salespeople, and DC DMV requires each salesperson's DLCP salesperson license for dealer registration.

Solicitud oficial: https://dlcp.dc.gov/node/1618866

## Agencias y enlaces oficiales

**Motor Vehicle Dealer business license**

DC Department of Licensing and Consumer Protection

https://dlcp.dc.gov/node/1618866

## Preguntas frecuentes

¿Un vendedor de autos necesita licencia en DC?

Sí, una licencia de vendedor del DLCP.

Esta guía es información general, no asesoría legal. Las reglas cambian y pueden depender de tu ciudad o condado, así que confirma con las agencias oficiales enlazadas abajo antes de presentar tu solicitud.

https://nearbycarcare.com/resources/careers/vehicle-salesperson/district-of-columbia/