EMPIEZA UNA CARRERA - COLORADO

Cómo ser vendedor de autos en Colorado

Qué hace un vendedor de autos, las habilidades y credenciales que importan en Colorado y cómo encontrar empleo.

Fuentes verificadas el 2026-11-21 - Actualizado el 2026-11-21

1 Qué hace un vendedor de autos

Los vendedores ayudan a los compradores a elegir un vehículo, organizan pruebas de manejo, explican precios y canjes, y preparan los tratos para los trámites de título y financiamiento.

2 Habilidades y formación

Los empleadores buscan don de gente, honestidad y precisión. Trabajarás para un concesionario con licencia, que debe mantener en orden su licencia, fianza y registros.

3 Licencias

Sí. Los vendedores en Colorado deben tener licencia ligada a un concesionario: aprobar el examen con 85%, presentar huellas y una fianza de $15,000.

4 Encuentra empleos en NCC

Revisa abajo los empleos abiertos o en NCC Empleos.

Requisitos de un vistazo

Auto Industry Division salesperson license

Obligatoria - Estado - Colorado Department of Revenue, Auto Industry Division

You must be hired by a licensed dealer, pass the online mastery exam with 85%, submit fingerprints and file a $15,000 surety bond. The license and bond expire 12 months after issuance.

Importe: $15,000 bond

Solicitud oficial: https://sbg.colorado.gov/salesperson-license-application

Agencias y enlaces oficiales

Salesperson License Application

Colorado Department of Revenue, Auto Industry Division

https://sbg.colorado.gov/salesperson-license-application

Preguntas frecuentes

¿Un vendedor de autos necesita licencia en Colorado?

Sí, una licencia de vendedor con fianza de $15,000.

Esta guía es información general, no asesoría legal. Las reglas cambian y pueden depender de tu ciudad o condado, así que confirma con las agencias oficiales enlazadas abajo antes de presentar tu solicitud.