ABRE UN NEGOCIO - WASHINGTON

Cómo abrir una agencia de autos en Washington

Los concesionarios de Washington que compran y venden cinco o más vehículos al año necesitan licencia del DOL, ocho horas de educación con examen y fianza de $30,000 por local.

Fuentes verificadas el 2026-11-21 - Actualizado el 2026-11-21

1 ¿Una agencia de autos es para ti?

Los concesionarios compran, reacondicionan y venden vehículos y manejan títulos y trámites. Es ideal para personas con habilidad de ventas, capital para inventario y paciencia para los registros.

2 Forma el negocio y regístrate para el impuesto

1. Elige la estructura. Las LLC y corporaciones se registran ante el Washington Secretary of State.
2. Obtén una licencia comercial por el Business Licensing Service del Department of Revenue, cobra el impuesto de ventas y declara el impuesto B&O. Las reparaciones de vehículos pagan impuesto, incluida la mano de obra.
3. Consulta a tu ciudad o condado por licencias locales y zonificación.

3 La licencia de concesionario del DOL

Comprar y vender cinco o más vehículos en 12 meses sin licencia es delito. Antes de solicitar, completa al menos ocho horas de educación aprobada y aprueba el examen; las renovaciones exigen cinco horas al año. Los concesionarios franquiciados de autos nuevos cumplen automáticamente.

4 Fianza de concesionario

Presenta una fianza de $30,000 por cada local ($5,000 para vehículos misceláneos).

5 Tus primeros pasos

1. Forma el negocio y obtén la licencia comercial.
2. Completa la educación y el examen.
3. Consigue la fianza de $30,000.
4. Solicita al DOL.
5. Publica tu negocio en Nearby Car Care

Requisitos de un vistazo

Washington business license and retail sales tax

Obligatoria - Estado - Washington State Department of Revenue

Get a Washington business license through the Department of Revenue's Business Licensing Service, collect retail sales tax on taxable sales and services, and report B&O tax.

Form your LLC or corporation with the Washington Secretary of State first. Fees not verified here.

Solicitud oficial: https://app.leg.wa.gov/WAC/default.aspx?cite=458-20-173

DOL vehicle dealer license

Obligatoria - Estado - Washington State Department of Licensing

Buying and selling five or more vehicles in 12 months requires a vehicle dealer license. Before applying, complete at least eight hours of approved dealer education and pass the test (new motor vehicle franchise dealers are deemed to meet this); renewals need five hours a year of continuing education.

Tarifas: Not verified here; ask DOL.

Solicitud oficial: https://app.leg.wa.gov/RCW/default.aspx?cite=46.70

Dealer surety bond ($30,000)

Obligatoria - Estado - Washington State Department of Licensing

File a $30,000 surety bond for each business location ($5,000 for miscellaneous vehicle dealers).

Importe: $30,000

Agencias y enlaces oficiales

WAC 458-20-173, Installing, repairing, cleaning, altering or improving tangible perso

Washington State Department of Revenue (Washington State Legislature)

https://app.leg.wa.gov/WAC/default.aspx?cite=458-20-173

Chapter 46.70 RCW, Dealers and manufacturers (46.70.021, 46.70.070, 46.70.079)

Washington State Legislature

https://app.leg.wa.gov/RCW/default.aspx?cite=46.70

Preguntas frecuentes

¿Cuánto es la fianza de concesionario en Washington?

$30,000 por cada local.

Esta guía es información general, no asesoría legal. Las reglas cambian y pueden depender de tu ciudad o condado, así que confirma con las agencias oficiales enlazadas abajo antes de presentar tu solicitud.

https://nearbycarcare.com/resources/business/open-car-dealership/washington/