ABRE UN NEGOCIO - RHODE ISLAND

Cómo abrir una agencia de autos en Rhode Island

Obtén la licencia de concesionario del DMV en la Dealers' License and Regulations Office: un edificio de 2,400 pies cuadrados con taller, un lote de 2,400 pies cuadrados, una fianza de $50,000 y una audiencia ante la Junta.

Fuentes verificadas el 2026-11-21 - Actualizado el 2026-11-21

1 ¿Una agencia de autos es para ti?

Los concesionarios compran, reacondicionan y venden vehículos. Los concesionarios de Rhode Island también tienen un taller de servicio, así que es ideal para dueños listos para ventas y servicio.

2 Forma el negocio y obtén el permiso de ventas

1. Elige la estructura. Las LLC presentan Articles of Organization ante el Department of State ($150) y las corporaciones presentan Articles of Incorporation ($230). Cada año sigue un informe anual ($50).
2. Obtén el permiso para hacer ventas al por menor de la Division of Taxation si vendes piezas u otros bienes. El impuesto sobre las ventas de Rhode Island es del 7%, y el permiso se renueva cada año antes del 1 de febrero sin costo.

3 La licencia de concesionario del DMV

Presenta la solicitud a la Dealers' License and Regulations Office de la Division of Motor Vehicles. Tu local necesita un edificio con al menos 2,400 pies cuadrados de espacio cerrado y con calefacción para oficina y servicio, un lote de exhibición de al menos 2,400 pies cuadrados, un taller de servicio con herramientas, escritura o un contrato de al menos un año, aprobación de zonificación y un letrero de al menos 24 pies cuadrados. La solicitud se investiga y pasa a audiencia ante la Dealers' Hearing Board.

4 Fianza y finanzas

Los concesionarios presentan cada año una fianza de $50,000 con la renovación. La solicitud de concesionario franquiciado del DMV también pide un estado financiero hecho por un contador (CPA), una línea de crédito de $50,000 y una tarifa de licencia de $303.50.

5 Tus primeros pasos

1. Forma el negocio y obtén tu permiso de ventas.
2. Busca un local que cumpla las medidas y obtén la aprobación de zonificación.
3. Consigue la fianza y la línea de crédito.
4. Presenta la solicitud a la Dealers' License and Regulations Office.
5. Publica tu negocio en Nearby Car Care

Requisitos de un vistazo

Form the business with the Department of State

Obligatoria - Estado - Rhode Island Department of State

LLCs file Articles of Organization and corporations file Articles of Incorporation with the Department of State, then file an annual report every year after the first.

Tarifas: LLC Articles of Organization $150; corporation $230; annual report $50 per year.

Permit to make sales at retail

Obligatoria - Estado - Rhode Island Division of Taxation

Every person engaged in making retail sales in Rhode Island must obtain a permit from the Division of Taxation. The sales tax rate is 7%. Permits are renewed every year by February 1, with no fee.

Tarifas: No fee for the annual renewal.

Solicitud oficial: https://tax.ri.gov/tax-sections/sales-excise-taxes

Division of Motor Vehicles dealer license

Obligatoria - Estado - Rhode Island Division of Motor Vehicles, Dealers' License and Regulati

Dealers need one building with at least 2,400 square feet of enclosed, heated space for an office and vehicle service, a display lot of at least 2,400 square feet, a service and repair shop with tools, a deed or a lease of at least one year, zoning approval (or the town's license to sell vehicles), and a sign of at least 24 square feet. Applications are investigated and heard by the Dealers' Hearing Board.

Tarifas: The DMV franchise dealer application lists a $303.50 license fee.

The franchise application also asks for a CPA financial statement and a $50,000 line of credit.

Solicitud oficial: https://dmv.ri.gov/media/1486/download?language=en

$50,000 dealer surety bond, filed every year

Obligatoria - Estado - Rhode Island Division of Motor Vehicles

Motor vehicle dealers file a $50,000 bond each year with the license renewal; it is in effect until December 31 of that year.

Importe: $50,000

Agencias y enlaces oficiales

Business Basics: Types of Structures

Rhode Island Department of State, Business Services

https://www.sos.ri.gov/divisions/business-services/business-basics/types-of-structures

Dealers, Manufacturers, and Rental Licenses (280-RICR-30-20-1)

Rhode Island Division of Motor Vehicles

https://dmv.ri.gov/media/346/download?language=en

Instructions for Franchise Dealer Application

Rhode Island Division of Motor Vehicles, Dealers' License and Regulations Office

https://dmv.ri.gov/media/1486/download?language=en

Sales and Excise Taxes

Rhode Island Division of Taxation

https://tax.ri.gov/tax-sections/sales-excise-taxes

Preguntas frecuentes

¿Cuánto es la fianza de concesionario en Rhode Island?

$50,000, presentada cada año con la renovación de la licencia.

Esta guía es información general, no asesoría legal. Las reglas cambian y pueden depender de tu ciudad o condado, así que confirma con las agencias oficiales enlazadas abajo antes de presentar tu solicitud.

https://nearbycarcare.com/resources/business/open-car-dealership/rhode-island/