ABRE UN NEGOCIO - NEW YORK

Cómo abrir una agencia de autos en Nueva York

Forma el negocio, obtén el Certificate of Authority, contrata la fianza de concesionario correcta, prepara un local que apruebe la inspección del DMV y regístrate como concesionario.

Fuentes verificadas el 2026-11-21 - Actualizado el 2026-11-21

1 ¿Una agencia de autos es para ti?

Los concesionarios compran, reacondicionan y venden vehículos y manejan títulos, garantías y trámites. Es ideal para personas con habilidad de ventas, capital para inventario y paciencia para llevar registros detallados.

2 Forma el negocio y obtén el Certificate of Authority

1. Elige la estructura. Una LLC presenta los Articles of Organization ante el Department of State ($200) y, dentro de los 120 días siguientes, publica el aviso de su formación en dos periódicos y presenta un Certificate of Publication ($50); si no lo hace, se suspende su autorización para hacer negocios. Un dueño único o una sociedad que usa un nombre comercial presenta un business certificate ante el secretario del condado (county clerk).
2. Regístrate para el impuesto sobre las ventas en New York Business Express al menos 20 días antes de empezar y espera tu Certificate of Authority. Exhíbelo donde haces negocios. Operar sin él puede costar hasta $500 el primer día y $200 por cada día siguiente, hasta $10,000.

3 Registro de concesionario en el DMV

Presenta la Original Facility Application con tu Certificate of Authority (no presentes la solicitud sin él), la fianza, prueba del derecho a usar el local, prueba de compensación laboral e identificaciones. Las tarifas de solicitud y negocio del formulario actual son de $487.50. Los concesionarios de autos nuevos también necesitan un contrato de franquicia o carta de intención del fabricante.

4 Fianza de concesionario

Los concesionarios de autos y camionetas presentan una fianza VS-3: $20,000 si venden 50 vehículos o menos, $100,000 si venden más de 50 y $50,000 para concesionarios franquiciados de autos nuevos. Quedan exentos quienes venden solo remolques, motocicletas, vehículos de más de 10,000 libras, ATV, botes o motos de nieve.

5 Tu local y la inspección

Un Automotive Facilities Inspector visita el local. Los concesionarios minoristas necesitan espacio para exhibir al menos tres vehículos, calefacción, electricidad, teléfono (sirve un celular), escritorio y sillas, un lugar con llave para los documentos de seguridad, un buzón exclusivo y una separación permanente de cualquier otro negocio en el mismo lugar.

6 Letrero, registros y VERIFI

El letrero de concesionario tiene letras blancas sobre fondo rojo, mide al menos 3 por 2 pies y dice REGISTERED (número de instalación) STATE OF NEW YORK MOTOR VEHICLE DEALER en letras de dos pulgadas, visible desde la calle. Ten un kit con contratos de venta, declaraciones de odómetro y formularios de garantía; el libro de registro se cumple al inscribirte en VERIFI.

7 Tus primeros pasos

1. Forma el negocio y obtén tu Certificate of Authority.
2. Consigue un local y la fianza correcta.
3. Encarga el letrero y el kit inicial.
4. Presenta la solicitud al DMV y aprueba la inspección.
5. Publica tu negocio en Nearby Car Care

Requisitos de un vistazo

Form the business (Department of State or county clerk)

Obligatoria - Estado - New York Department of State; your county clerk

Corporations and LLCs file with the New York Department of State; an LLC files Articles of Organization and then, within 120 days, publishes notice of its formation in two newspapers and files a Certificate of Publication, or its authority to do business is suspended. Individuals or partnerships using an assumed name file a business certificate with the county clerk. The DMV asks facility applicants for the DOS filing receipt or the county business certificate.

Tarifas: LLC Articles of Organization: $200. Certificate of Publication: $50 (newspaper costs are extra).

Solicitud oficial: https://dos.ny.gov/articles-organization-domestic-limited-liability-company-0

Sales Tax Certificate of Authority

Obligatoria - Estado - New York State Department of Taxation and Finance

If you will make sales subject to sales tax, register with the Tax Department through New York Business Express at least 20 days before you begin business and wait for your Certificate of Authority. Display it at your place of business (or in your vehicle if you have no fixed location). The rate depends on the location; use the Department's rate lookup by address.

Tarifas: Operating without a Certificate of Authority: penalty up to $500 for the first day and up to $200 for each later day, up to $10,000; $50 penalty for not displaying it.

DMV dealer registration

Obligatoria - Estado - New York State Department of Motor Vehicles

File the Original Facility Application with proof of business name, IDs, your Sales Tax Certificate of Authority, the dealer bond, workers compensation proof and proof of right to use the property. An Automotive Facilities Inspector then visits: retail dealers need display space for at least three vehicles, heat, electricity, a phone and a desk, a lockable place for security items, an exclusive mailbox, permanent signs, and a permanent barrier from any other business at the site. New vehicle dealers need a franchise agreement or letter of intent. Approved dealers enroll in VERIFI.

Tarifas: Application and business fees: $487.50 (Form VS-1D, revision 2/26).

Solicitud oficial: https://dmv.ny.gov/forms/vs1d.pdf

Dealer surety bond (VS-3)

Obligatoria - Estado - New York State Department of Motor Vehicles

Dealers that sell passenger cars and light trucks file a sealed and signed bond under VTL 415(6-b): $20,000 if you sell 50 or fewer vehicles, $100,000 if you sell more than 50, and $50,000 for franchised new vehicle dealers. Dealers that sell only trailers, motorcycles, vehicles over 10,000 pounds, ATVs, boats or snowmobiles are exempt.

Importe: $20,000 (50 or fewer vehicles) / $100,000 (more than 50) / $50,000 (franchised new)

Official dealer sign

Obligatoria - Estado - New York State Department of Motor Vehicles

The sign must have a red background and white letters, measure at least 3 feet wide by 2 feet tall, be permanently mounted and visible from the nearest street, and read REGISTERED (facility number) STATE OF NEW YORK MOTOR VEHICLE DEALER in two inch block letters. The inspector will deny the application if signs are not clearly visible.

Certificate of Authority before you apply

Obligatoria - Estado - New York State Department of Taxation and Finance

The DMV says not to submit a dealer application without your Sales Tax Certificate of Authority.

Agencias y enlaces oficiales

Articles of Organization for Domestic Limited Liability Company
New York Department of State, Division of Corporations
https://dos.ny.gov/articles-organization-domestic-limited-liability-company-0

Dealer/Transporter Requirements (VS-142)
New York State Department of Motor Vehicles
https://dmv.ny.gov/forms/vs142.pdf

Open a Dealership
New York State Department of Motor Vehicles
https://dmv.ny.gov/business/open-a-dealership

Original Facility Application, Dealer/Transporter (VS-1D)
New York State Department of Motor Vehicles
https://dmv.ny.gov/forms/vs1d.pdf

How to Register for New York State Sales Tax (TB-ST-360)
New York State Department of Taxation and Finance
https://www.tax.ny.gov/pubs_and_bulls/tg_bulletins/st/how_to_register_for_nys_sales_tax.htm

Preguntas frecuentes

¿Cuánto es la fianza de concesionario en Nueva York?
$20,000 para quienes venden 50 vehículos o menos, $100,000 para más de 50 y $50,000 para concesionarios franquiciados de autos nuevos.

¿Cuánto cuesta el registro de concesionario en Nueva York?
La solicitud actual (VS-1D, revisión 2/26) indica $487.50 en tarifas de solicitud y negocio.

¿Cuántos autos debo poder exhibir?
Los concesionarios minoristas necesitan espacio para exhibir al menos tres vehículos en todo momento.

Esta guía es información general, no asesoría legal. Las reglas cambian y pueden depender de tu ciudad o condado, así que confirma con las agencias oficiales enlazadas abajo antes de presentar tu solicitud.

https://nearbycarcare.com/resources/business/open-car-dealership/new-york/