ABRE UN NEGOCIO - HAWAII

Cómo abrir una agencia de autos en Hawaii

Los concesionarios de Hawaii necesitan licencia de la Motor Vehicle Industry Licensing Board y una línea de crédito ($50,000 para usados, hasta $500,000 para nuevos); los vendedores necesitan su propia licencia.

Fuentes verificadas el 2026-11-21 - Actualizado el 2026-11-21

1 ¿Una agencia de autos es para ti?

Los concesionarios compran, reacondicionan y venden vehículos y manejan títulos y trámites. Es ideal para personas con habilidad de ventas, capital para inventario y paciencia para los registros.

2 Forma el negocio y obtén la licencia GET

1. Elige la estructura. Registra tu negocio ante la Business Registration Division del DCCA.
2. Obtén una licencia de general excise tax (GET) del Department of Taxation. El GET aplica a los ingresos brutos de casi toda actividad comercial, incluidos los servicios.
3. Consulta a tu ciudad o condado por licencias locales y zonificación.

3 La licencia de concesionario

Ser concesionario exige licencia de la Motor Vehicle Industry Licensing Board; cada vendedor necesita licencia de vendedor ligada al concesionario. Se renuevan antes del 30 de junio de los años pares ($538 en Oahu, $344 en otras islas).

4 Línea de crédito y fianza

Obtén una línea de crédito de inventario: $50,000 para usados y hasta $500,000 para nuevos. Si no puedes obtenerla, pregunta a la Board por una fianza; la Board publica un formulario de fianza.

5 Tus primeros pasos

1. Registra el negocio y obtén la licencia GET.
2. Consigue la línea de crédito.
3. Solicita a la Board y licencia a tus vendedores.
4. Publica tu negocio en Nearby Car Care

Requisitos de un vistazo

Hawaii GET license and general excise tax

Obligatoria - Estado - Hawaii Department of Taxation

Get a general excise tax license ($20 one-time) and report GET on the gross income of your business, including services.

Tarifas: $20 one-time registration

Register your business with the DCCA Business Registration Division first.

Solicitud oficial: https://tax.hawaii.gov/geninfo/get/

Motor Vehicle Industry Licensing Board dealer license

Obligatoria - Estado - Motor Vehicle Industry Licensing Board

Acting as a vehicle dealer requires a license from the Motor Vehicle Industry Licensing Board, and each salesperson needs a salesperson license. Licenses renew by June 30 of even-numbered years ($538 on Oahu or $344 on the neighbor islands for dealers).

Tarifas: $538 (Oahu) or $344 (neighbor islands) renewal
Solicitud oficial: https://cca.hawaii.gov/pvl/boards/motorvehicle/

Flooring line of credit ($50,000 used, up to $500,000 new)

Obligatoria - Estado - Motor Vehicle Industry Licensing Board

Dealer applicants obtain an inventory or flooring line of credit: $50,000 for used vehicle dealers, and $500,000 (or the franchise agreement amount, if less) for new vehicle dealers. If you cannot reasonably get one, ask the Board about a bond instead. The Board also publishes a dealer bond form; ask the Board about the bond amount.
Importe: $50,000 (used); up to $500,000 (new)

Agencias y enlaces oficiales

Motor Vehicle Industry Licensing Board
Hawaii Department of Commerce and Consumer Affairs, Professional and Vocational Licensing
https://cca.hawaii.gov/pvl/boards/motorvehicle/

General Excise Tax (GET) Information
Hawaii Department of Taxation
https://tax.hawaii.gov/geninfo/get/

HRS 437-7, Dealer license applications (lines of credit and bonds)
Hawaii State Legislature
https://data.capitol.hawaii.gov/hrscurrent/Vol10_Ch0436-0474/HRS0437/HRS_0437-0007.htm

Preguntas frecuentes

¿Qué financiamiento necesita un concesionario en Hawaii?
Una línea de crédito de inventario: $50,000 para usados, hasta $500,000 para nuevos.

Esta guía es información general, no asesoría legal. Las reglas cambian y pueden depender de tu ciudad o condado, así que confirma con las agencias oficiales enlazadas abajo antes de presentar tu solicitud.

https://nearbycarcare.com/resources/business/open-car-dealership/hawaii/