ABRE UN NEGOCIO - FLORIDA

Cómo abrir una agencia de autos en Florida

Los concesionarios de Florida necesitan licencia del FLHSMV tras un seminario, seguro de responsabilidad de $25,000 más PIP y una fianza o carta de crédito de $25,000 cada año.

Fuentes verificadas el 2026-11-21 - Actualizado el 2026-11-21

1 ¿Una agencia de autos es para ti?

Los concesionarios compran, reacondicionan y venden vehículos y manejan títulos y trámites. Es ideal para personas con habilidad de ventas, capital para inventario y paciencia para los registros.

2 Forma el negocio y regístrate para el impuesto

1. Elige la estructura. Las LLC y corporaciones se registran ante la Florida Division of Corporations (Sunbiz).
2. Regístrate en el Department of Revenue para cobrar el impuesto: 6% estatal más el recargo del condado.
3. Obtén el local business tax receipt de tu condado y ciudad y revisa la zonificación.

3 La licencia de concesionario del FLHSMV

Toma un seminario en una escuela autorizada para concesionarios en los 6 meses previos. Necesitas seguro de responsabilidad de al menos $25,000 de límite combinado más $10,000 de PIP, un local inspeccionado, huellas y número de impuesto. Los independientes toman 8 horas de educación continua cada 2 años.

4 Fianza de concesionario

Cada año, antes de la licencia, entrega una fianza o carta de crédito irrevocable de $25,000.

5 Tus primeros pasos

1. Forma el negocio y regístrate para el impuesto.
2. Toma el seminario de concesionarios.
3. Consigue el seguro y la fianza de $25,000.
4. Presenta la solicitud al FLHSMV.
5. Publica tu negocio en Nearby Car Care

Requisitos de un vistazo

Florida sales and use tax registration

Obligatoria - Estado - Florida Department of Revenue

Register with the Department of Revenue to collect sales tax: 6% state rate plus any county discretionary sales surtax.

Form your LLC or corporation with the Florida Division of Corporations (Sunbiz) first. Check your county and city for a local business tax receipt.

Solicitud oficial: https://floridarevenue.com/taxes/taxesfees/Pages/sales_tax.aspx

FLHSMV dealer license and training seminar

Obligatoria - Estado - Florida Department of Highway Safety and Motor Vehicles

Apply to FLHSMV with proof that you (or a designated employee) attended a training seminar at a licensed dealer training school within the past 6 months, garage liability insurance of at least $25,000 combined single limit plus $10,000 PIP, an inspected location, fingerprints and a sales tax number. Independent dealers complete 8 hours of continuing education every 2 years.

Tarifas: See the FLHSMV application (form 86056).

Solicitud oficial:
https://www.flhsmv.gov/motor-vehicles-tags-titles/dealers-installers-manufacturers-distributors-importers/mv-rv-mh-dealer-broker-licenses/

Dealer surety bond or letter of credit ($25,000)

Obligatoria - Estado - Florida Department of Highway Safety and Motor Vehicles

Each year, before the license issues, deliver a $25,000 surety bond or irrevocable letter of credit.
Importe: $25,000

Agencias y enlaces oficiales

Motor Vehicle, Recreational Vehicle and Mobile Home Dealer/Broker Licenses
Florida Department of Highway Safety and Motor Vehicles
https://www.flhsmv.gov/motor-vehicles-tags-titles/dealers-installers-manufacturers-distributors-importers/mv-rv-mh-dealer-broker-licenses/

Sales and Use Tax
Florida Department of Revenue
https://floridarevenue.com/taxes/taxesfees/Pages/sales_tax.aspx

Florida Statutes 320.27, Motor vehicle dealers
The Florida Senate
https://www.flsenate.gov/Laws/Statutes/2026/320.27

Preguntas frecuentes

¿Cuánto es la fianza de concesionario en Florida?
$25,000, en fianza o carta de crédito irrevocable, cada año.

Esta guía es información general, no asesoría legal. Las reglas cambian y pueden depender de tu ciudad o condado, así que confirma con las agencias oficiales enlazadas abajo antes de presentar tu solicitud.

https://nearbycarcare.com/resources/business/open-car-dealership/florida/